



# Online Banking der nächsten Generation

Investorenpräsentation

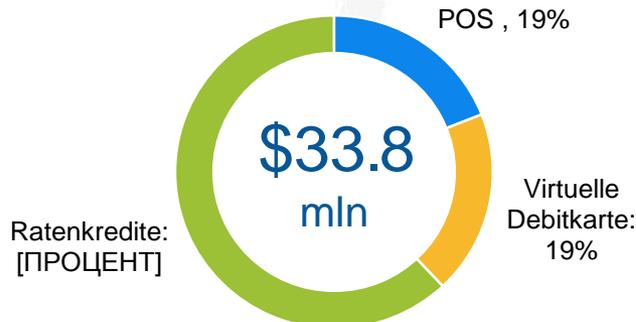
2020

- Kviku ist weltweites **Fintechunternehmen**, das **sofortige Kreditvergabeentscheidungen** in Russland, Kazachstan, Spanien, Polen und Philippinen anbietet
- Gegründet in 2013, hat Kviku 5 Millionen Einzelanträge erhalten und mehr als **1 Mio Kredite mit einem Gesamtvolumen von über \$70 Mio** gewährt
- Das Unternehmen hat in den letzten Jahren **sein Portfolio fast verdreifacht** und ist eines der am schnellsten wachsenden Fintech-Unternehmen weltweit
- Hauptprodukte
  - **POS und virtuelle Kreditkarten** für Neukunden
  - **Ratenkredite** (Barkredite) für Bestandskunden

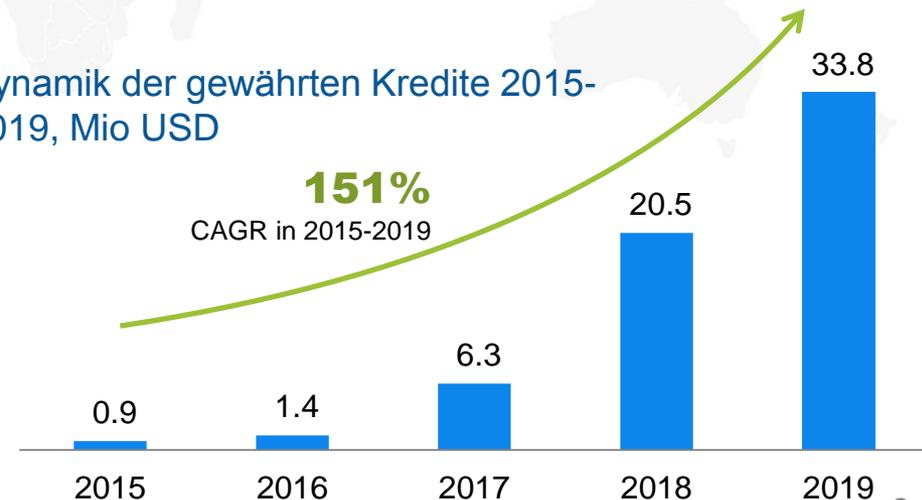
### Geographische Entwicklung



Diagramm der gewährten Kredite , 2019



Dynamik der gewährten Kredite 2015-2019, Mio USD





**2013**

company  
launch



**5**

operating  
countries



**50%**

returning  
customers



**40**

employees  
globally



**5 mln**

applications



**\$70 mln**

loans issued



**\$25 mln**

current loan  
portfolio\*



**\$2 mln**

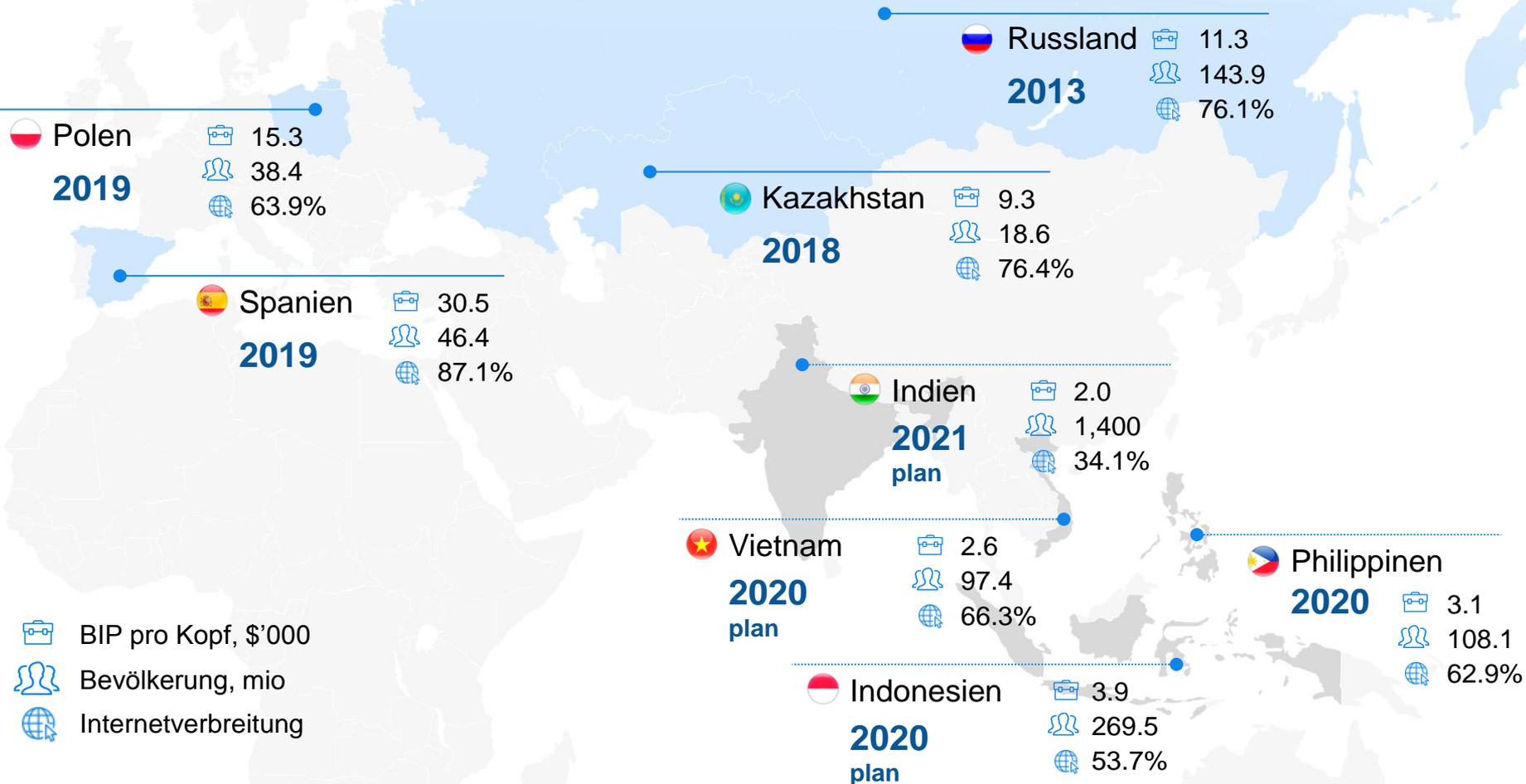
net income\*\*

\* Net of reserves, as of end of December 2019

\*\* In 2019

## Schwerpunkt auf Europe und Asia

- Kviku ist ein **weltweites Unternehmen**, das in **Regionen mit den besten Aussichten** auf Entwicklung der online Kreditvergabe tätig ist
- Die Zielmärkte für Kviku sind Länder in **Europa** und **Asien**



 BIP pro Kopf, \$'000  
 Bevölkerung, mio  
 Internetverbreitung

- Ca. **50% des Kviku Portfolio** besteht aus langfristige Darlehen für Bestandskunden (Ratenkredite)

Niedrigen Kreditlimit für neue Kunden und keinen Zugriff auf Bargeld

Zugang zum Bargeld nur für genehmigte Kunden

	Virtuelle Kreditkarte	POS-Kreditvergabe	Ratenkredite
Höhe der Kredit	 < \$50	 < \$300	 < \$1,500
Fälligkeit	< 3 Monate	< 12 Monate	< 6 Monate
Jährliche Zinsbetrag	<b>bis zu 30%</b>	<b>bis zu 30%</b>	<b>bis zu 300%</b>
Ratentyp	14 Tage	Monatlich	14 Tage
Zusätzliche Erzeugnisse	P2P-Überweisungen	Lebensversicherungen	Virtuelle Debitkarten*

# Trends bei der Online-Kreditvergabe

## Entwicklung des mobilen Verkehrs

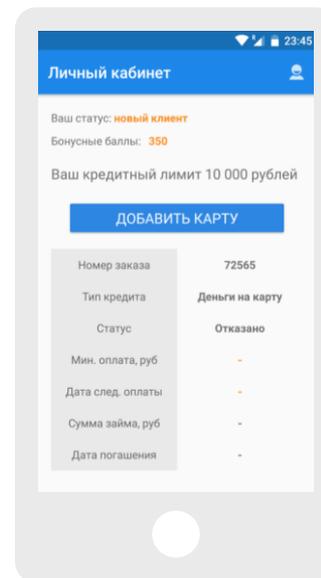
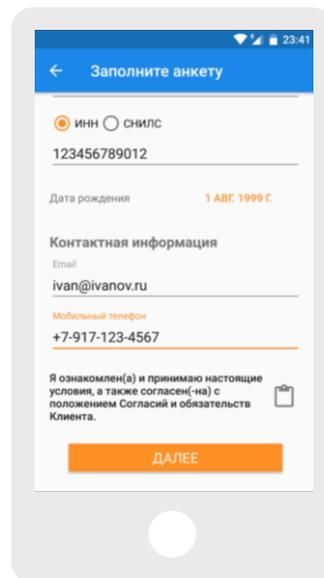
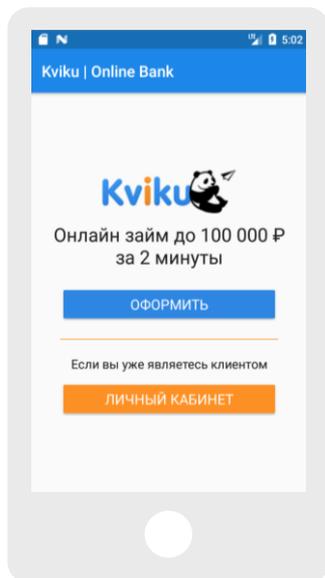
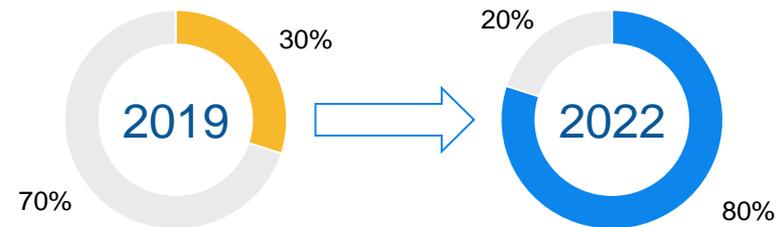


- Online-Kreditdienste bewegen sich weltweit **in Richtung mobiler Verkehr**
- **Kviku hält mit dem Trend Schritt** und entwickelt eine eigene mobile App

**38%**  
jährlich

prognostizierte CAGR  
des mobilen Verkehrs  
in den Jahren 2019-  
2022 \*

Der Anteil des mobilen Verkehrs am Kviku-Betrieb wird voraussichtlich bis 2022 auf 80% steigen



Available on the  
**App Store**

GET IT ON  
**Google play**

\* Cisco VNI Forecast, February 2019

### Aufgaben

- ? Online-Identifikation
- ? Betrugsprävention
- ? Analyse des Kreditrisikos
- ? Umwandlung bzw. Aufwandmengen

*Lösung: Verwenden Sie die Kreditbewertung durch Kviku künstliche Intelligenz*

### Ergebnis

**7** Nur Felder - das kürzeste Bewerbungsformular

**20** Sekunden zu verarbeiten

**30** Datenbanken (Massendaten)

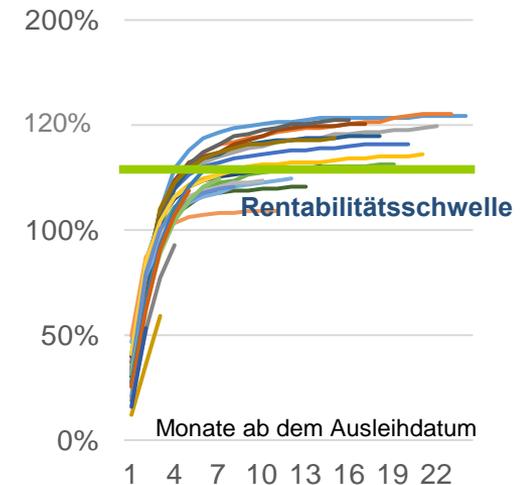
**10k+** Parameter für die Analyse

**Schwarze Liste**

- Geografische Lage
- Sozialen Medien
- Mobilfunkanbieter
- Zahlungsanträge
- Geräte
- Bankkonten
- Offene Daten
- ID des Gerätes
- Verhalten

**Große Daten**

- ✓ Monatliche Wiederfindungsrate über 120% (qualitative Analyse)
- ✓ Durchschnittliche Dauer - 6 Monate



- Nach 5 Jahren Tätigkeit auf dem russischen Markt steht Kviku auf dem ersten Platz in der POS-Kreditvergabe bei Mikrofinanz-Online-Unternehmen und dritten Platz auf den Markt für überfällige Kredite



Online-MFI-Rating für Mikrokredite im ersten Halbjahr 2019

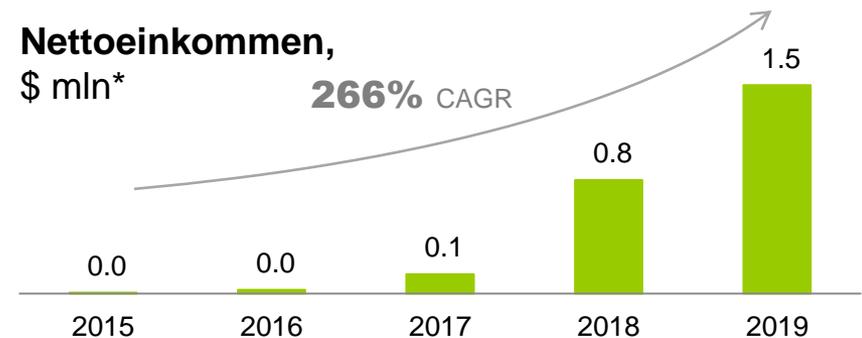
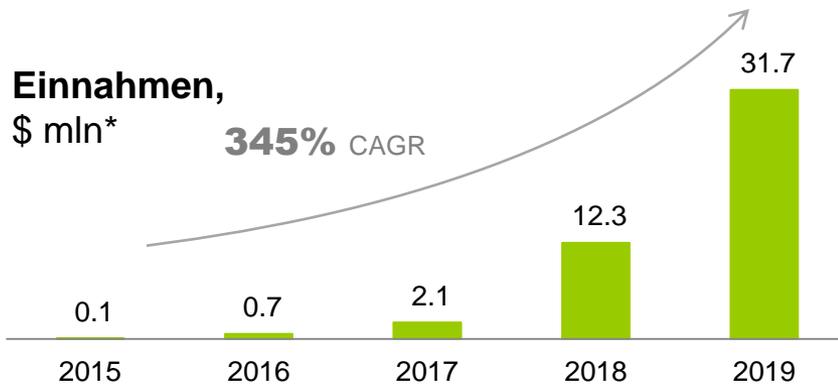
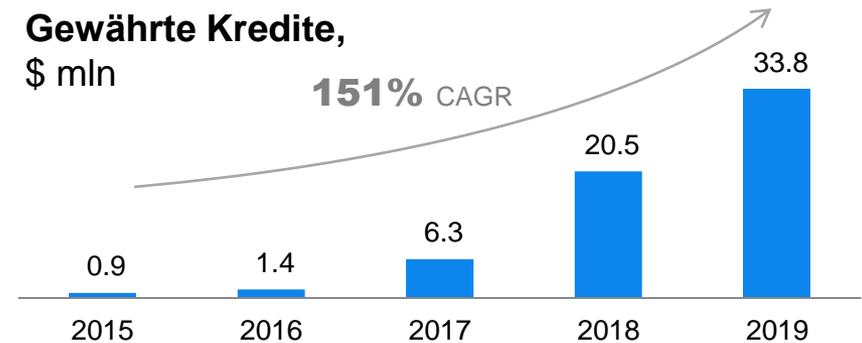
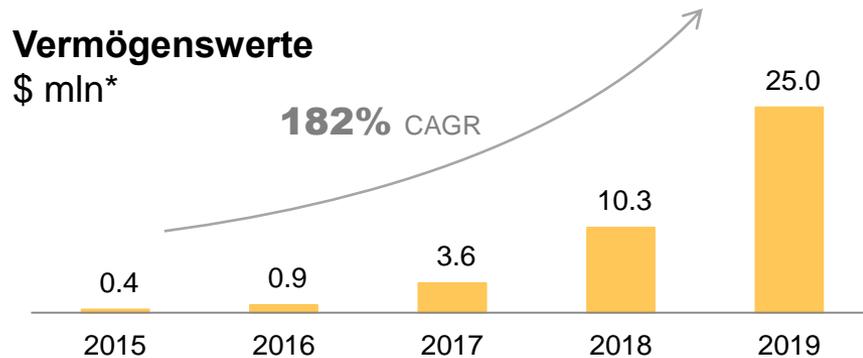


# Ergebnisse der Finanzdynamik

## Starkes Wachstum und Rentabilität



- In den Jahren 2015-2019 wachsen die Finanzen jährlich um 150%



## Effektives Team mit solider Erfahrung

- **Die höchstmögliche Automatisierung aller internen Prozesse** ermöglicht es, das effizienteste Team von Remote-Mitarbeitern zu halten \*
- Das 2–3 Mal Unternehmenswachstum erfordert **nicht mehr als 5-10 zusätzliche Mitarbeiter**
- Das effektives Geschäftsmodell ermöglicht wir das Geschäft in ein anderes Land für nur **3 Monaten zu erweitern, mit einer Rentabilitätsschwelle von 6 Monaten**



- 10 Jahre Erfahrung mit Fremdkapitalmärkten und Derivaten in Morgan Stanley, VTB Capital, E&Y
- Er hat an Auflegen von Eurobonds in Höhe von insgesamt \$50Mrd. teilgenommen
- Er hat in Lomonossow-Universität in Moskau Mathematik und Kybernetik studiert

- 10 Jahre Erfahrung mit Unternehmensfinanzierung in Sputnik Group and E&Y
- Über 20 M&A und Beschaffung von Geldmitteln
- Er hat in Lomonossow-Universität in Moskau Ökonomik in der Fachrichtung Unternehmensfinanzierung studiert

### Team (Personen)

- 9 Technische Abteilung
- 7 Sammelabteilung
- 9 Kundenservice
- 3 Rechtsabteilung
- 2 Finanzabteilung

Mitarbeiter in Polen, Spanien, Kasachstan, Philippinen

Russland: 30  
Mitarbeiter

Weltweit: 10  
Mitarbeiter

\* Das Unternehmen ist marktführend in Bezug auf das Verhältnis „Kreditvolumen pro Mitarbeiter“ (1 Mio. USD pro 1 Mitarbeiter pro Jahr).